

HOOFDSTUK	1	STARTEN MET EXACT ONLINE (EOL HFTR)	11
	1.1.	Inleiding	11
	1.2.	Gebruiksklaar maken Exact Online	11
	1.3.	Structuur	13
	1.4.	Starten Exact Online	18
	1.5.	Help	18
	1.6.	Exact afsluiten	18
	1.7.	Opdrachten	19
HOOFDSTUK	2	HET BEDRIJF	21
	2.1.	Inleiding	21
	2.2.	Power Outdoor Mega-Adventure	21
	2.3.	Doelgroep	21
	2.4.	De marketinginstrumenten	21
	2.5.	Boekingsgang	24
	2.6.	Rekeningschema	26
	2.7.	Debiteuren (klanten) en crediteuren (leveranciers)	27
	2.8.	Activiteiten	31
	2.9.	Opdrachten	33
HOOFDSTUK	3	ARTIKELGROEPEN EN ARTIKELEN	39
	3.1.	Inleiding	39
	3.2.	Stamgegevens aanmaken	39
	3.3.	Artikelgroepen aanmaken	40
	3.4.	Artikelen aanmaken	41
	3.5.	Artikel-onderhoud	43
	3.6.	Samenvatting	44
	3.7.	Opdrachten	46
HOOFDSTUK	4	HET INKOOPPROCES: VAN BESTELLING TOT INKOOPFACTUUR	55
	4.1.	Inleiding	55
	4.2.	Het bestelproces	55
	4.3.	Invoeren van bestellingen	56
	4.4.	Afdrukken (versturen) van bestellingen	57
	4.5.	Goederen ontvangen	58
	4.6.	Inkoopfactuur inboeken	60
	4.7.	Samenvatting	62
	4.8.	Opdrachten	63
HOOFDSTUK	5	HET VERKOOPPROCES: VAN VERKOOPORDER TOT VERKOOPFACTUUR	71
	5.1.	Inleiding	71
	5.2.	De verkooporder	71
	5.3.	Verkooporder plaatsen	72
	5.4.	Verkooporder printen	73
	5.5.	Goederen leveren	74
	5.6.	Verkoopfactuur aanmaken / verzenden	76
	5.7.	Samenvatting	79
	5.8.	Opdrachten	81



HOOFDSTUK	6	VOORRAADBEHEER	87
	6.1.	Inleiding	87
	6.2.	Administratieve voorraad bepalen	87
	6.3.	Voorraadtellingen	88
	6.4.	Voorraadniveaus instellen	89
	6.5.	Besteladvies (voorraadcockpit)	90
	6.6.	Verkoopprijs en inkoopprijs aanpassen	91
	6.7.	Samenvatting	94
	6.8.	Opdrachten	95
HOOFDSTUK	7	DIRECTE INKOPEN	101
	7.1.	Inleiding	101
	7.2.	De directe inkoopfactuur in de hoofdadministratie	101
	7.3.	De directe inkoopfactuur in de subadministratie	104
	7.4.	Samenvatting	106
	7.5.	Opdrachten	107
HOOFDSTUK	8	DIRECTE VERKOPEN	111
	8.1.	Inleiding	111
	8.2.	De directe verkoopfactuur in de hoofdadministratie	111
	8.3.	De directe verkoopfactuur in de subadministratie	114
	8.4.	Samenvatting	116
	8.5.	Opdrachten	117
HOOFDSTUK	9	KAS EN BANK	121
	9.1.	Inleiding	121
	9.2.	Openstaande posten	121
	9.3.	Betaling aan crediteuren (inkoopbetaling)	123
	9.4.	Betaling door debiteuren (verkoopbetaling)	126
	9.5.	Contante inkoop	129
	9.6.	Contante verkoop	130
	9.7.	Privé-opnames	131
	9.8.	Samenvatting	132
	9.9.	Opdrachten	133
HOOFDSTUK	10	EINDOPDRACHTEN	137
HOOFDSTUK	11	HET VERKOOPPROCES: VAN OFFERTE TOT VERKOOPFACTUUR	141
	11.1.	Inleiding	141
	11.2.	Het verkoopproces	142
	11.3.	Producten eventueel bijstellen	146
	11.4.	Producten leveren	147
	11.5.	Verkoopfactuur verzenden	147
	11.6.	Samenvatting	148
	11.7.	Opdrachten	150